



Zest

Profilo Aziendale gennaio 2026

Chi siamo



Zest

Innovazione lungimirante

CHI SIAMO

Zest è leader di mercato in Italia negli investimenti early-stage, nell'accelerazione di startup, nel supporto alla crescita (scale-up) e nei programmi di Open Innovation, ed è uno dei principali attori in Europa dedicati a promuovere la crescita dell'Ecosistema dell'Innovazione.

Offre un'ampia gamma di servizi ad alto contenuto tecnologico e imprenditoriale, fornendo un'esperienza completa a 360 gradi. Zest è il partner strategico che consente alle aziende e alle istituzioni italiane di compiere la transizione verso l'era 5.0, attraverso progetti di Open Innovation e Corporate Venturing.



Future.
Faster

Zest

Innovazione lungimirante

MISSION

La nostra missione è
**creare valore sostenibile favorendo
sinergie tra startup e aziende
consolidate**, trasformando così idee
innovative in modelli di business concreti.



Future.
Faster

Zest

Innovazione lungimirante

VISION

Valorizzare imprenditori visionari facilitando al contempo l'innovazione aziendale: il nostro obiettivo è **guidare il settore degli investimenti early-stage e dell'Open Innovation**, promuovendo crescita e modernizzazione in diversi settori industriali.



Future.
Faster

Zest

PIONIERI DELL'INNOVAZIONE

OLTRE 20 ANNI DI ESPERIENZA SUL MERCATO

Fondata nel 2024 in seguito alla **fusione tra Digital Magics e LVenture Group**, due aziende leader nel Venture Capital, nell'accelerazione di startup e nella consulenza aziendale in ambito innovazione, Zest ha creato un ecosistema integrato a livello europeo, diventando un punto di riferimento strategico per startup, aziende e investitori.



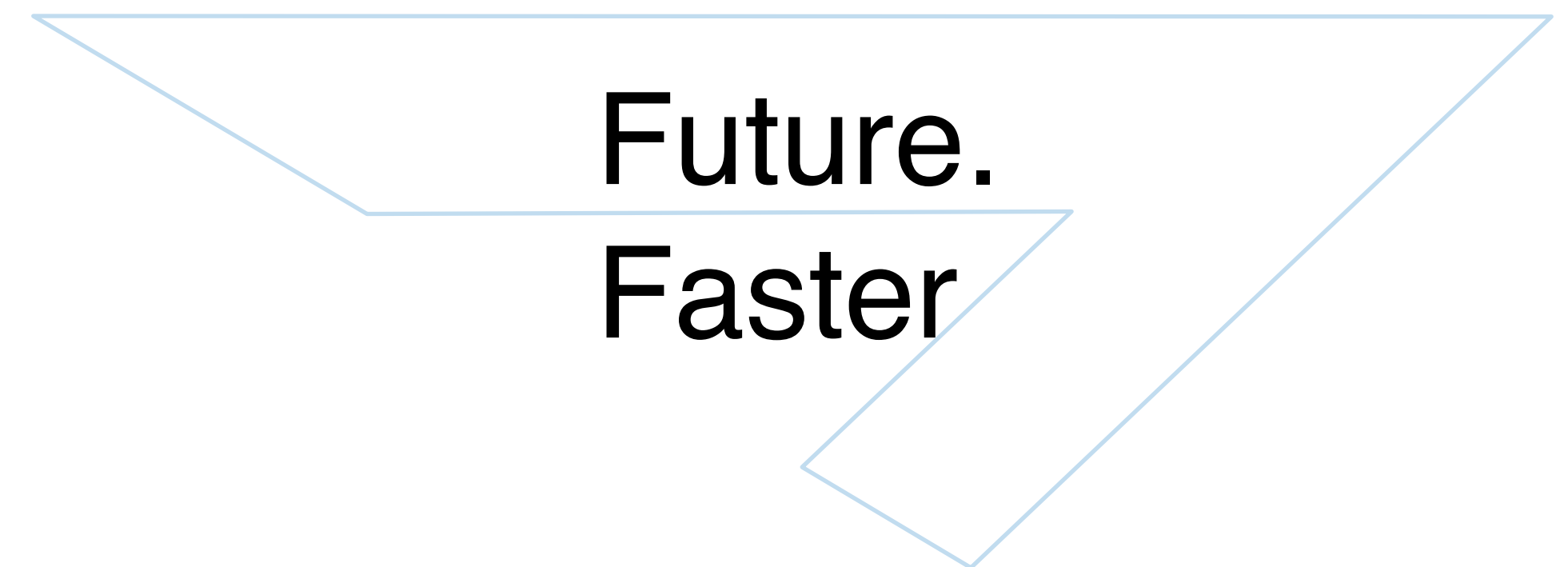
2003



2013



2024

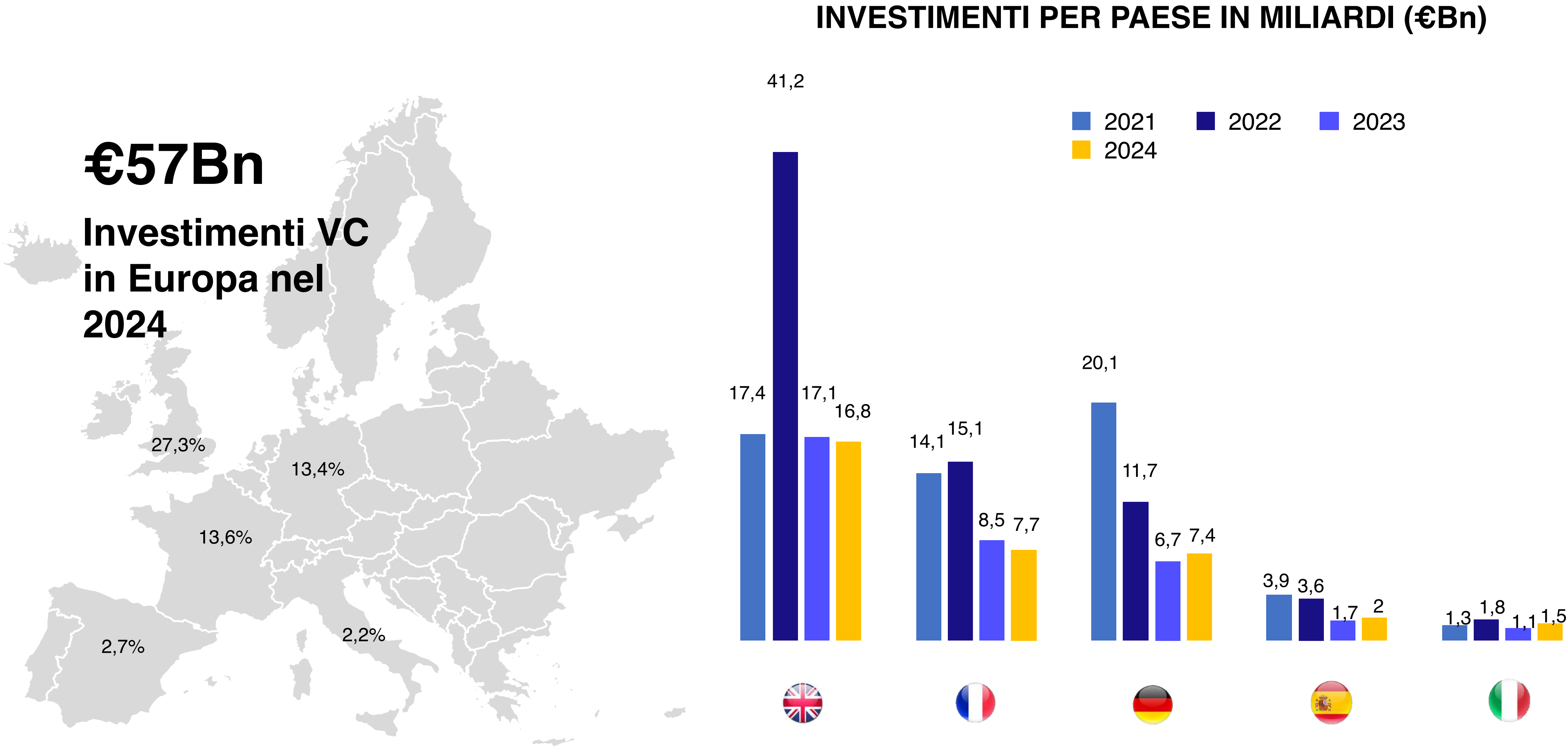


Panoramica di Mercato



Ecosistema del Venture Capital in Europa

Il mercato italiano è ancora in fase di maturazione all'interno del panorama europeo



Source: Growth Capital& Italian Tech Alliance FY2024

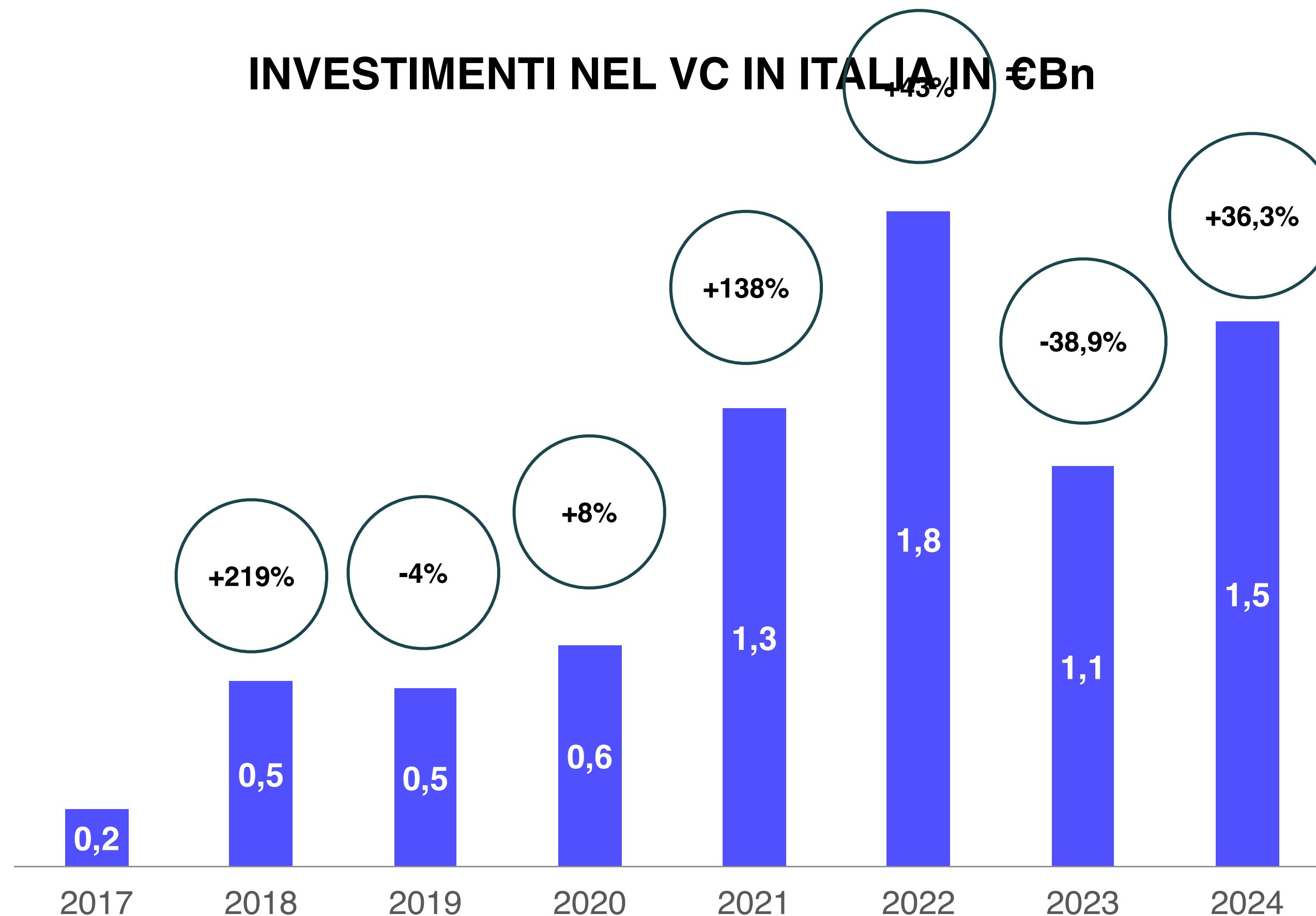
Ecosistema del Venture Capital

Focus sul VC italiano: Il 2024 segna l'inizio di un nuovo trend di crescita

Il mercato VC italiano si sta consolidando con investimenti annuali superiori a 1 miliardo di euro negli ultimi 4 anni



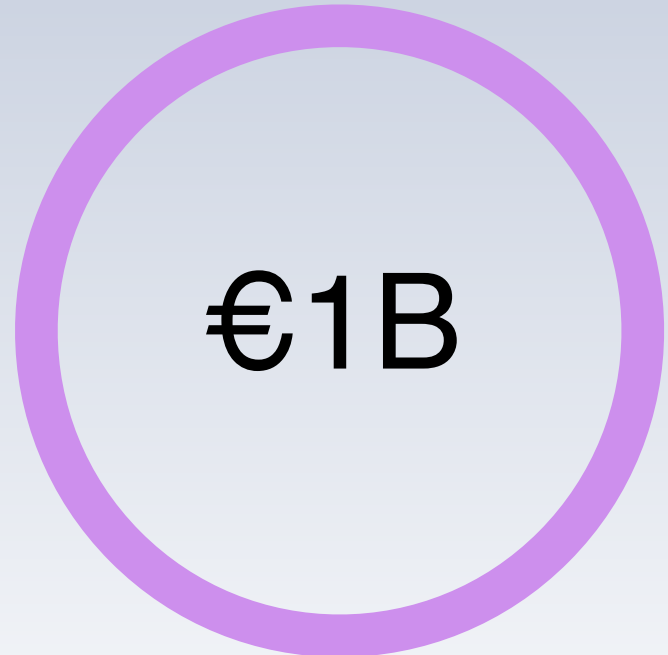
INVESTIMENTI NEL VC IN ITALIA IN €Bn



Spinta del Mercato

CDP Venture Capital Piano Industriale 2024-28

7 miliardi di euro
per potenziare
l'ecosistema VC
italiano



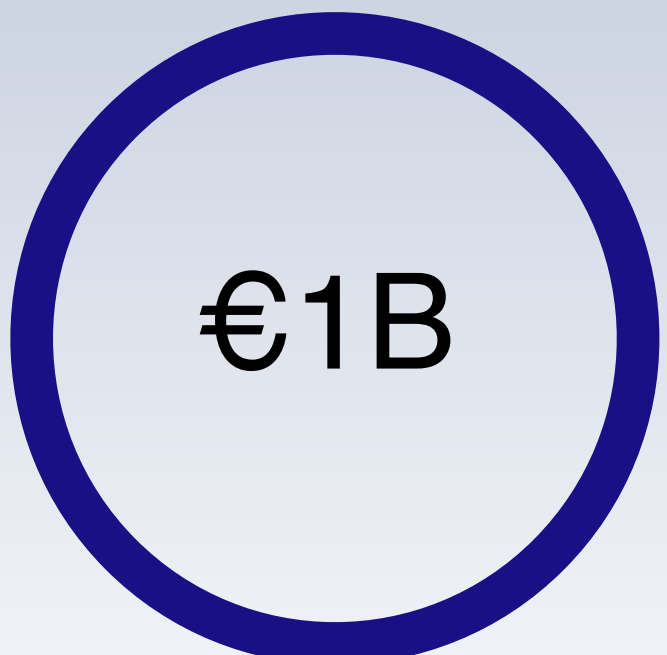
PRE-SEED



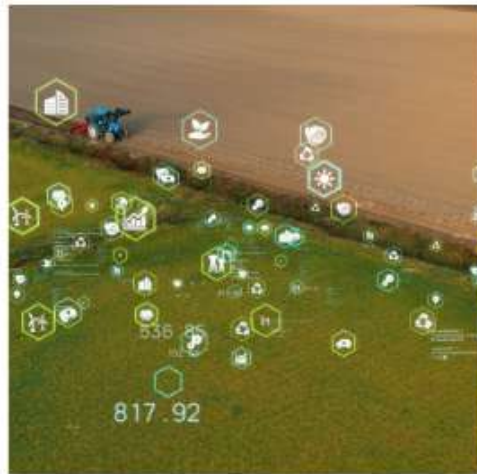
NUOVI FONDI



FUND OF FUNDS



AI



AGRIFOOD TECH



SPACE TECH



LIFESCIENCE



CLEANTECH



INDUSTRYTECH



MOBILITY



INFRA TECH



CDP Venture Capital Sgr

7 strategic industries

Business Model

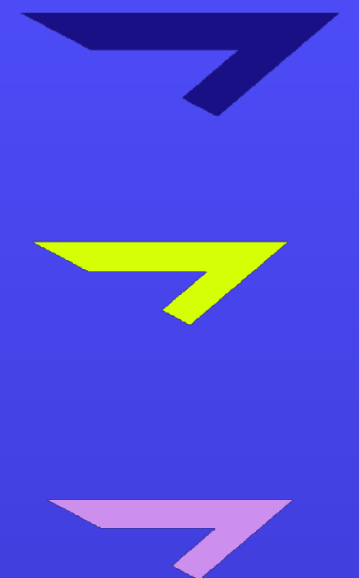


Digital Made in Italy

ROMA
MILANO
TORINO

Il principale attore
italiano
dell'innovazione
con ambizioni
europee





**Incubazione
&
Accelerazione**

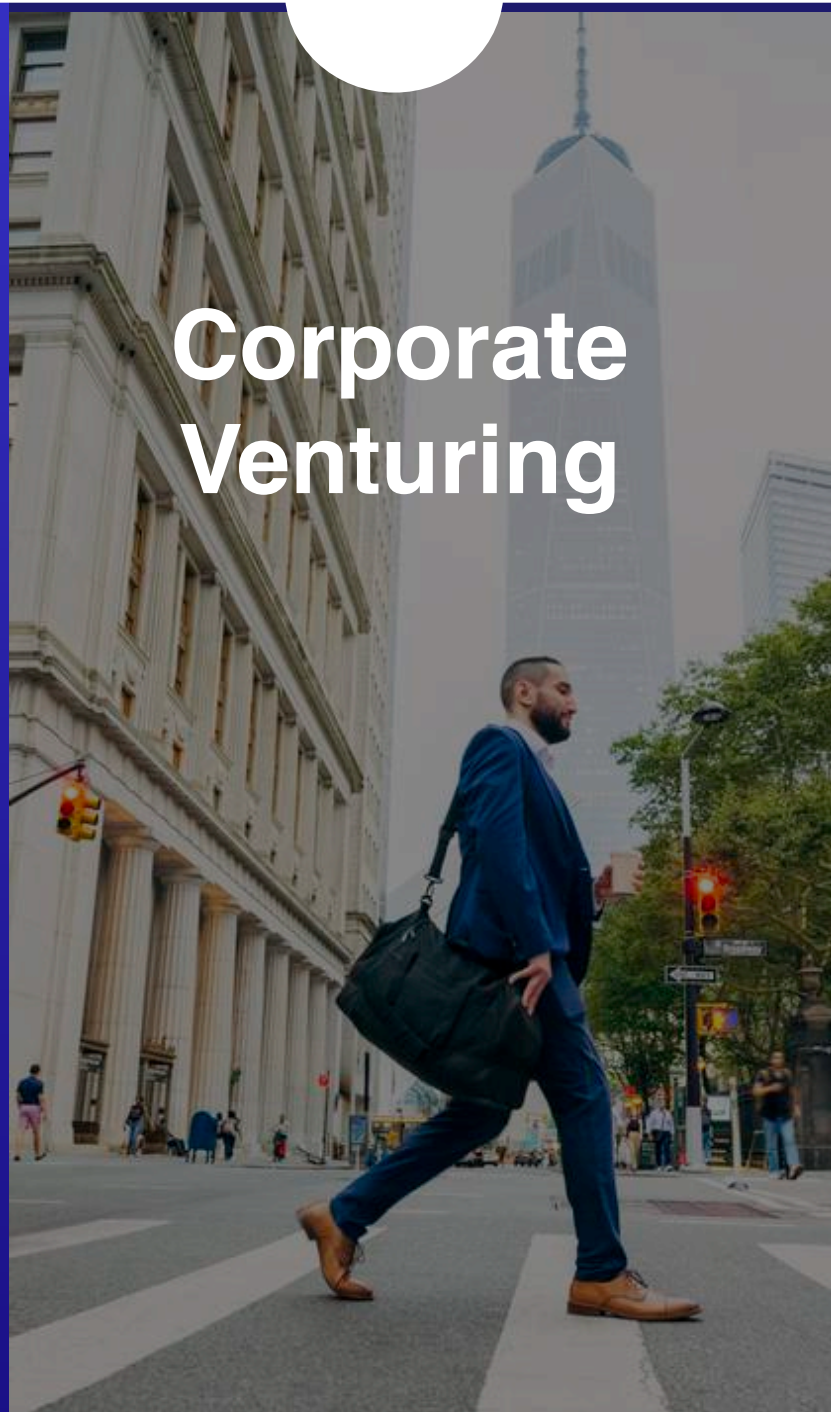


**Sviluppo
dell'ecosistema**



**Fondi di
Venture Capital
di terzi**

**Zest:
un partner unico
per l'innovazione**



**Corporate
Venturing**



**Investimenti in
Venture Capital**



Gennaio 2026

Company profile

Zest S.p.A.

Un'azienda, risorse uniche



**Investimenti VC
Pre-Seed e Seed**

Oltre 230 Startup nel portfolio
2 fondi di terzi



**Abilitatore di
Corporate Venturing e
Innovazione**

Oltre 100 aziende e istituzioni
nel portfolio



Dealflow proprietario sulle tendenze dell'innovazione

	Database di startup	Startup analizzate	Domande ricevute	Startup preselezionate	Primi investimenti	Capitale raccolto dal portafoglio	Partner aziendali	PoC discusse o facilitate	Investimenti successivi
 ARTIFICIAL INTELLIGENCE –	2.500	1.600	680	40	19	22M	11	12	4
 CLEANTECH –	2.700	150	850	55	31	11M	6	7	8
 FINTECH & INSURTECH –	7.000	3.000	1175	91	44	18M	16	23	8
 IoT / 5G -	1.600	1.100	360	47	23	9M	12	6	7
 PROPTech –	1.200	700	210	35	23	8M	10	10	5
 TRAVELTECH –	2.100	78	726	35	21	5M	5	7	3

Un'azienda, un intero ecosistema

Aziende



Investitori



IPO-Trade Sale

Series B-C-D

Series A

Seed/Pre-Series A:
500 k – 3 M

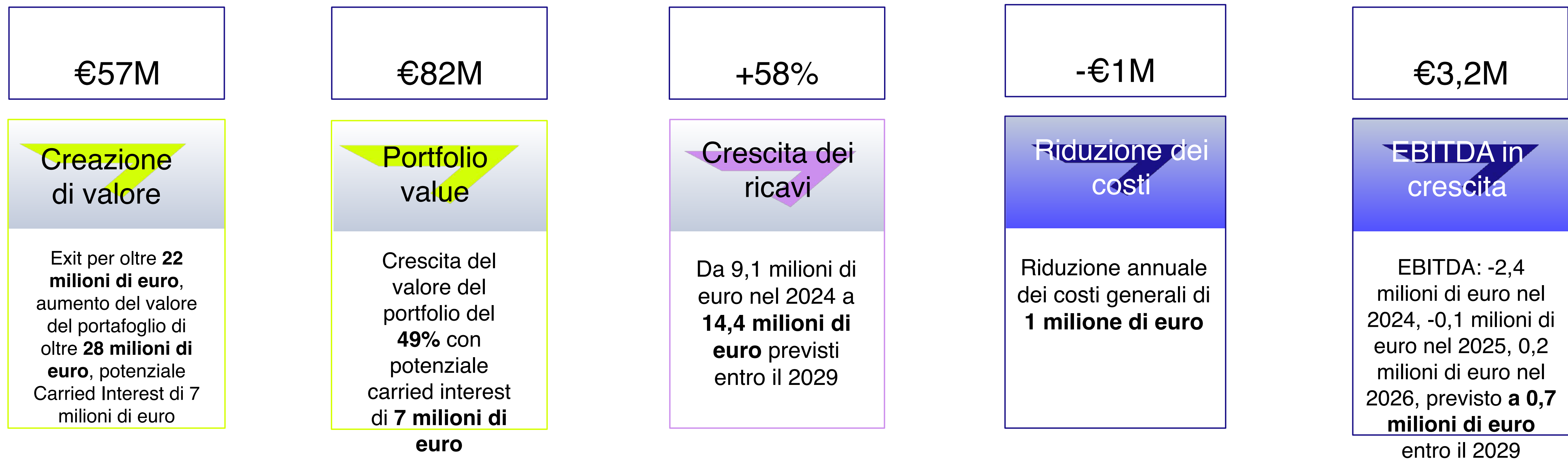
Pre-Seed: 100 k –
500 k

Activation

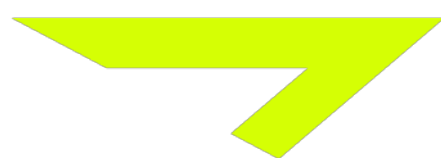
Piano Industriale 2025-2029



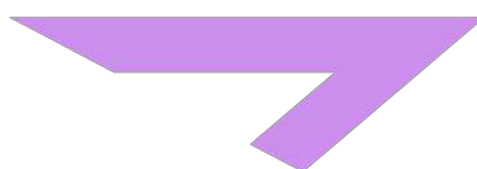
Obbiettivi strategici del gruppo



VALORIZZARE LA STRATEGIA DI EXIT E IL VALORE DEL PORTAFOGLIO



RAFFORZARE LA LEADERSHIP DI MERCATO



MIGLIORARE L'EFFICIENZA



Creazione di valore degli investimenti



- **Investimenti pianificati: 15 milioni** di euro destinati allo sviluppo di startup ad alto potenziale nell’arco del piano industriale
- **Strategia di exit e creazione di valore:** ottimizzazione delle uscite e consolidamento del portafoglio
- **Sviluppo di fondi strategici e joint venture:** sfruttare le partnership per lanciare nuovi fondi e joint venture
- **Valutazione target del portafoglio: 83 milioni di euro**

CREAZIONE DI VALORE

Valore di exit

€22M

+

Valore di crescita del portafoglio

€28M

+

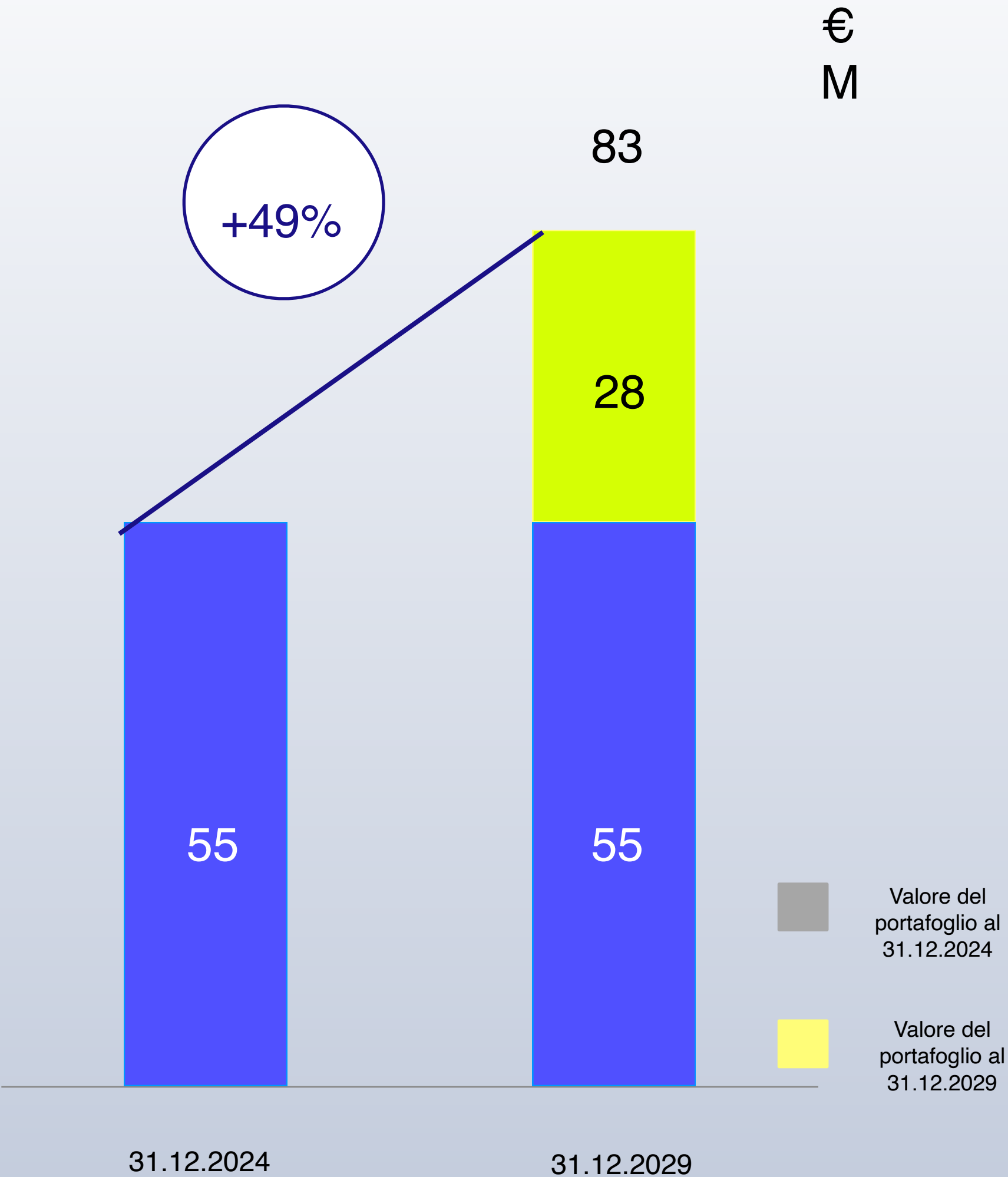
Interesse maturato

€7M

=

€57M

CRESCITA DEL VALORE DEL PORTAFOGLIO
2025 - 2029



Guidare la crescita attraverso l'Open Innovation



- **Rafforzare la leadership di mercato:** oltre 100 clienti aziendali, istituzioni e PMI
- **Partnership strategiche per la crescita:** focus su gare europee e progetti speciali
- **Espansione internazionale:** a partire dal 2025, con un contributo significativo alla crescita dei ricavi
- **Programmi di Open Innovation guidati dall'AI:** resi possibili dalla partnership strategica con **aipermind**

CLIENTI PRINCIPALI



CRESCITA DEI RICAVI DI ZEST INNOVATION
2025 - 2029



Il nostro percorso verso una crescita sostenibile

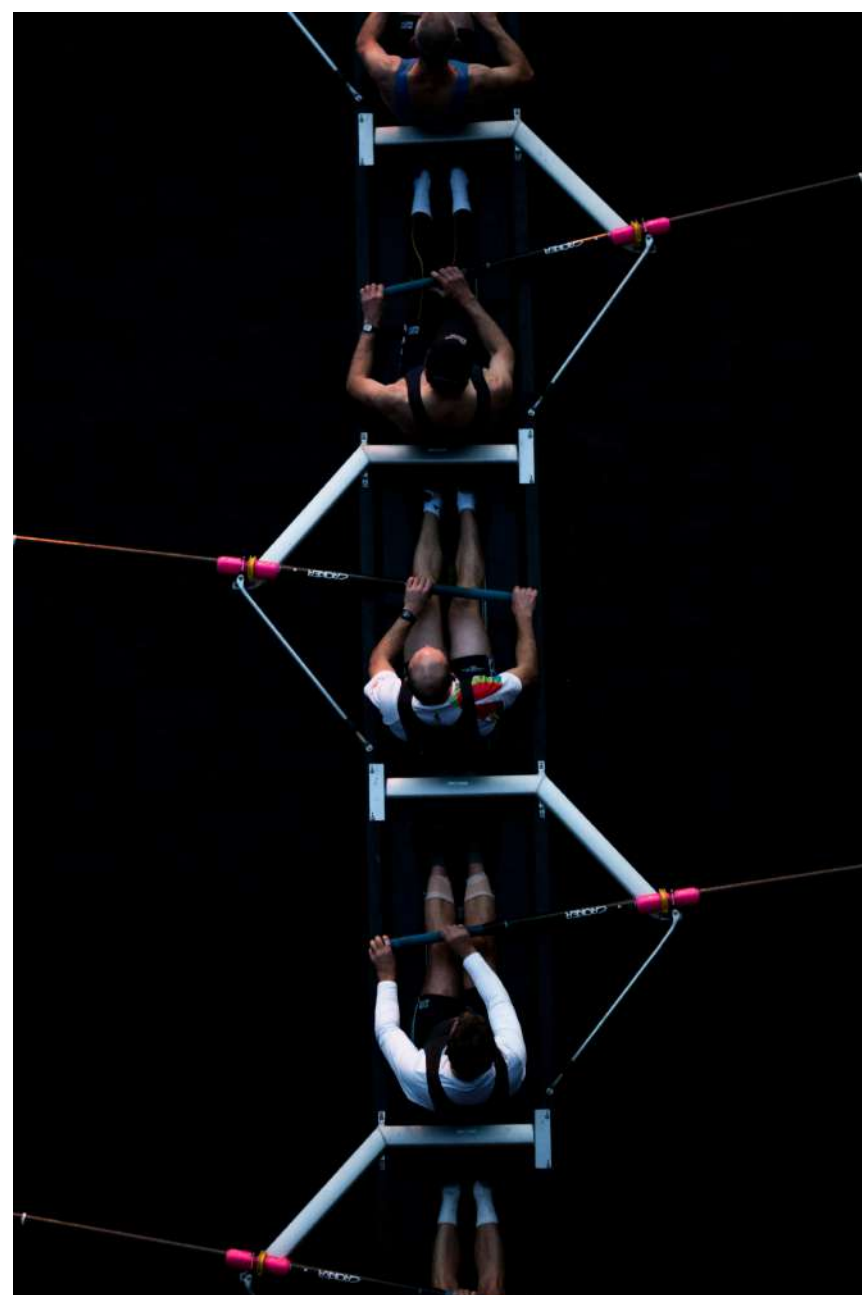


Riorganizzazione aziendale

Una struttura snella pronta a eseguire il piano strategico

Posizionamento di mercato

Posizionamento strategico per cogliere le opportunità di mercato



Solidità finanziaria

Una struttura patrimoniale solida che garantisce stabilità a lungo termine

Creazione di valore

Il piano favorirà un aumento della capitalizzazione di mercato



Eccellenza nell'esecuzione

Un team di gestione di alto livello impegnato a ottenere risultati

Numeri Chiave



Zest: figure chiave

3	6	230+	20K+
LOCATIONS	PROGRAMMI DI ACCELERAZIONE	STARTUP DEL PORTAFOGLIO	STARTUP NEL DEALFLOW
ROMA MILANO TORINO	FINTECH & INSURTECH IOT/5G PROPTECH AI CLEANTECH TRAVELTECH		
16	2	80+	40
VEICOLI DI INVESTIMENTO	FONDI DI TERZI	PROGRAMMI CORPORATE	PROFESSIONISTI QUALIFICATI
	APSIDE (INTESA SANPAOLO) OPEN T (TINEXTA)		

Zest: punti salienti del 2024

3	€55M	€87,5M	€4,7M
EXIT	VALORE DEL PORTAFOGLIO	RACCOLTI DAL NOSTRO PORTAFOGLIO	INVESTITI DA APSIDE E OPEN T
RENDIMENTO MEDIO DI 13,4 VOLTE	AL 31 DIC. 2024	€4M INVESTITI DA ZEST	4,1 MILIONI DI EURO INVESTITI NELLE STARTUP DEL PORTAFOGLIO
3,7K+	150+	37	21
STARTUP ANALIZZATE	STARTUP ACCELERATE	PROGRAMMI DI OPEN INNOVATION	POC FACILITATE
OLTRE 1100 CON TECNOLOGIE AI			

Investimenti di Zest



Programma di Accelerazione Verticale

4th BATCH

RUNNING

4th BATCH

RUNNING

3rd BATCH

CLOSED

3rd BATCH

RUNNING

4th BATCH

CLOSED

3rd BATCH

RUNNING

FINTECH & INSURTECH
16 STARTUP ALL'ANNO

Fin+Tech

IoT / 5G
8 STARTUP ALL'ANNO
Magic Spectrum

PROPTech
8 STARTUP ALL'ANNO
HabiSmart

ARTIFICIAL INTELLIGENCE
8 STARTUP ALL'ANNO
Magic Mind

CLEANTECH
10 STARTUP ALL'ANNO
Zero

TRAVELTECH
8 STARTUP ALL'ANNO
Argo

Acceleratore leader in UE

First Mover in UE

First Mover in Italia

First Mover in Italia

First Mover in Italia

First Mover in UE

10 CO-INVESTITORI



39 PARTNERS



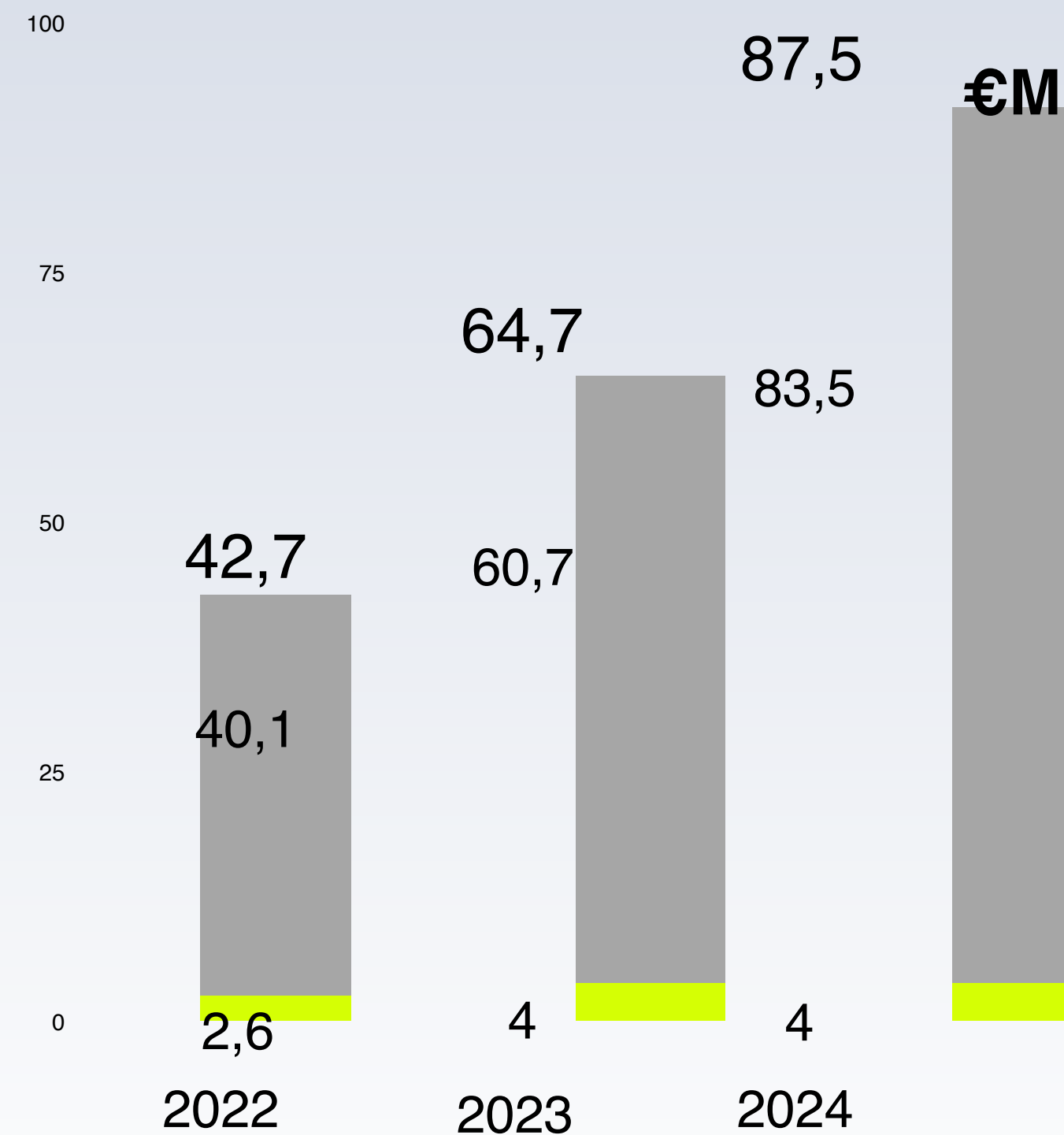
Gennaio 2026

Company Profile

Zest Investments

Momenti salienti del Portafoglio

INVESTIMENTI



CASH-IN DI EXIT 2023 €2M



CASH-IN DI EXIT 2024

4,42 milioni + 2 milioni in share swap

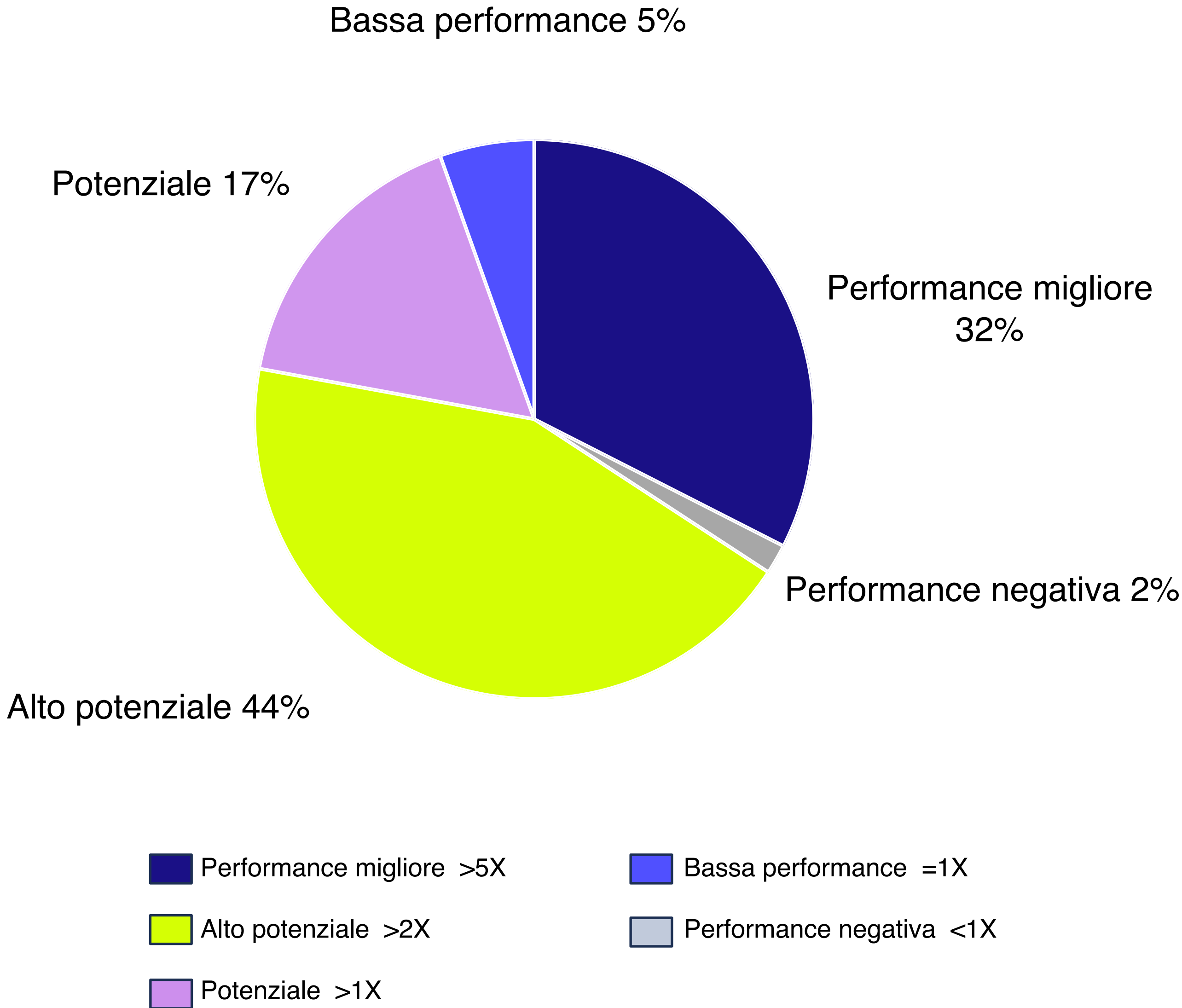


 Zest  Co-investitori

Portafoglio: Valore equo/Investimenti

Z e s t S p A P O R T F O L I O

Il 58% del valore del nostro portafoglio è legato a startup con un alto grado di maturità



Momenti salienti del Portafoglio

230+

**STARTUP DEL
PORTAFOGLIO**

54

**Nuovi
INVESTIMENTI
2024**

€55M

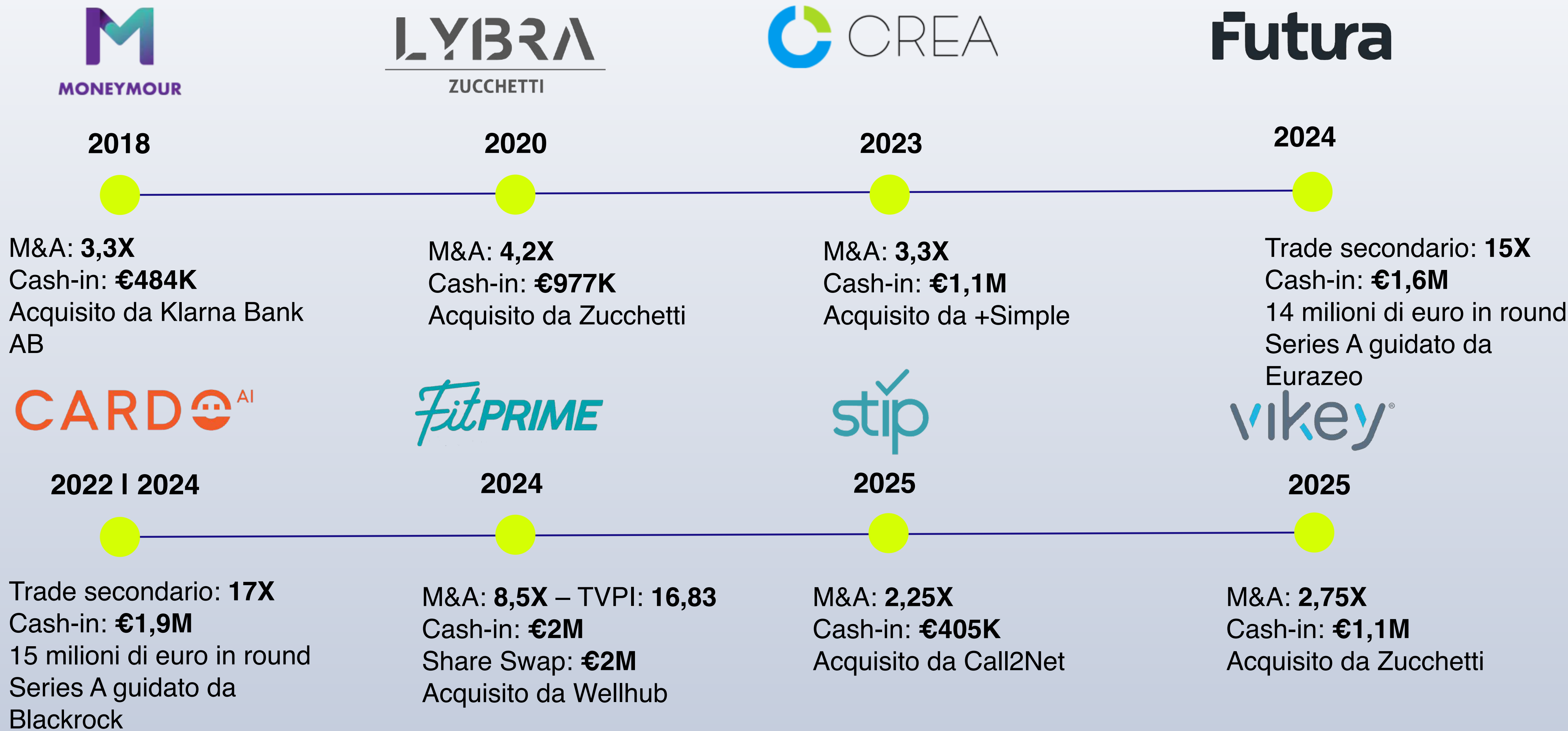
**VALORE
EQUO DEL
PORTAFOGLIO
2024**

**MARKET CAP:
~€26M**



EXIT - RISULTATI STORICI

Pipeline solida



FONDI DI TERZI

Veicoli di investimento



Allocazione: **€ 15 M**

15 investimenti

€6M investiti

Shareholders:
Intesa Sanpaolo & Zest

Apside è una joint venture tra Intesa Sanpaolo e Zest, con ciascuna parte proprietaria del 50% della società



Allocazione: **€ 5 M**

2 investimenti

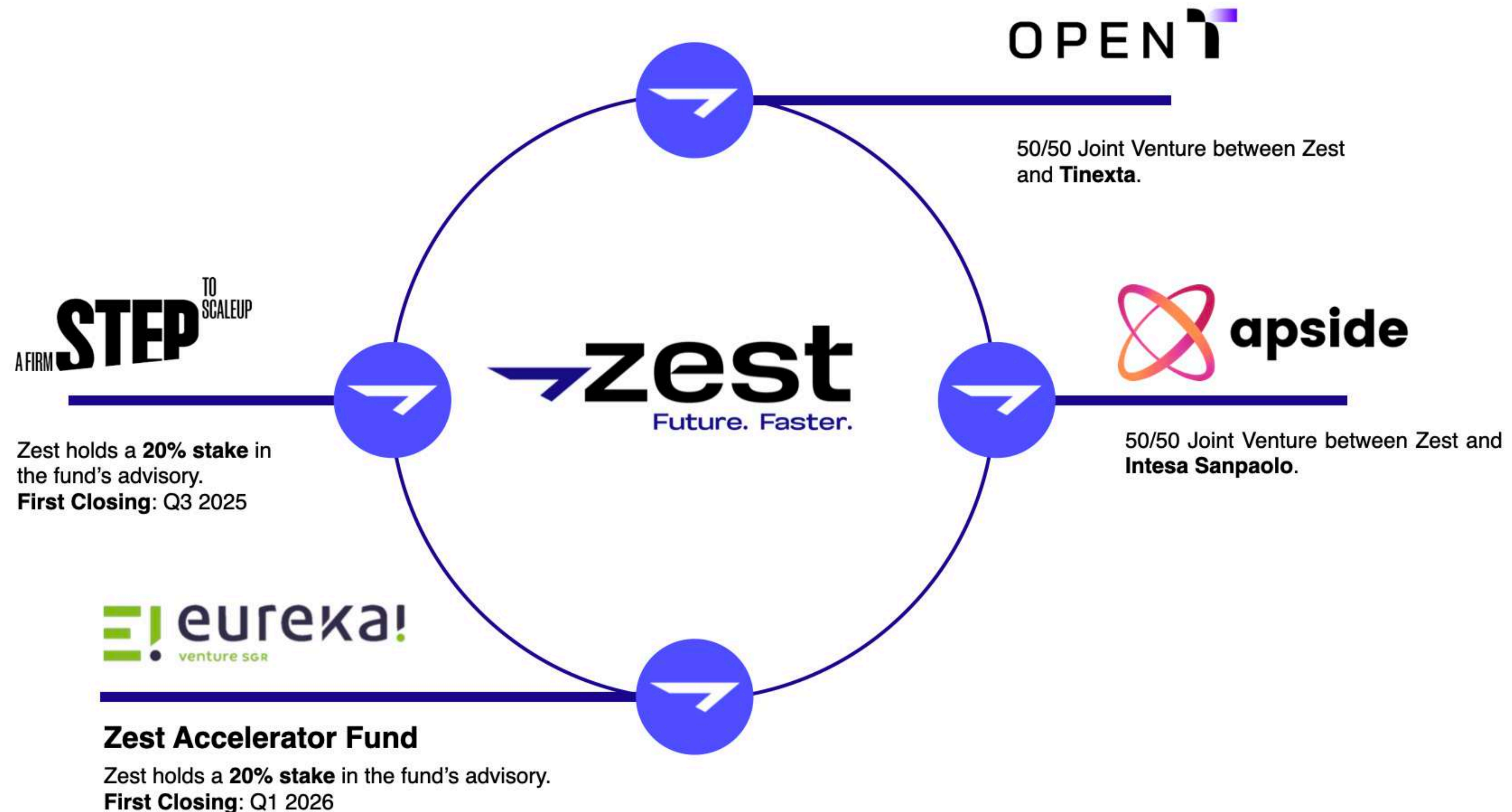
€0,5M investiti

Shareholders:
Tinexta & Zest

Open T è una joint venture tra Tinexta e Zest, con ciascuna parte proprietaria del 50% della società



La nostra catena del valore degli investimenti



Zest Innovation



L'impatto della gestione dell'Open Innovation

ALTA INTENSITÀ INNOVATIVA

Lavorare con tecnologie altamente innovative e potenzialmente dirompenti stimola una crescita continua e migliora la competitività sul mercato

TIME-TO-MARKET PIÙ RAPIDO

Ridurre il time-to-market attraverso uno sviluppo, test e validazione più rapidi di idee e tecnologie

NUOVE FONTI DI RICAVO

Scoprire nuove fonti di ricavo esplorando opportunità di business innovative.

FOCUS SUL CLIENTE

Migliorare il focus sul cliente attraverso lo sviluppo di soluzioni innovative che rispondano meglio alle esigenze e aspettative in evoluzione.

ACCESSO A COMPETENZE EMERGENTI

Accedere a competenze emergenti (ad esempio, IA) che portano innovazione e tecnologie all'avanguardia nell'azienda.

CULTURA DELL'INNOVAZIONE

Promuovere una cultura agile, innovativa e imprenditoriale all'interno dell'azienda, adottando metodologie di lavoro rapide e iterative.



Zest Innovation supporta le aziende nella loro evoluzione

Collaboriamo con i nostri clienti per identificare le aree di innovazione che generano il maggiore impatto sul risultato finale.

Stabiliamo le priorità e interveniamo con un approccio imprenditoriale, lavorando a stretto contatto con i nostri clienti come un team unificato, garantendo la massima esecuzione.

PRINCIPIANTE

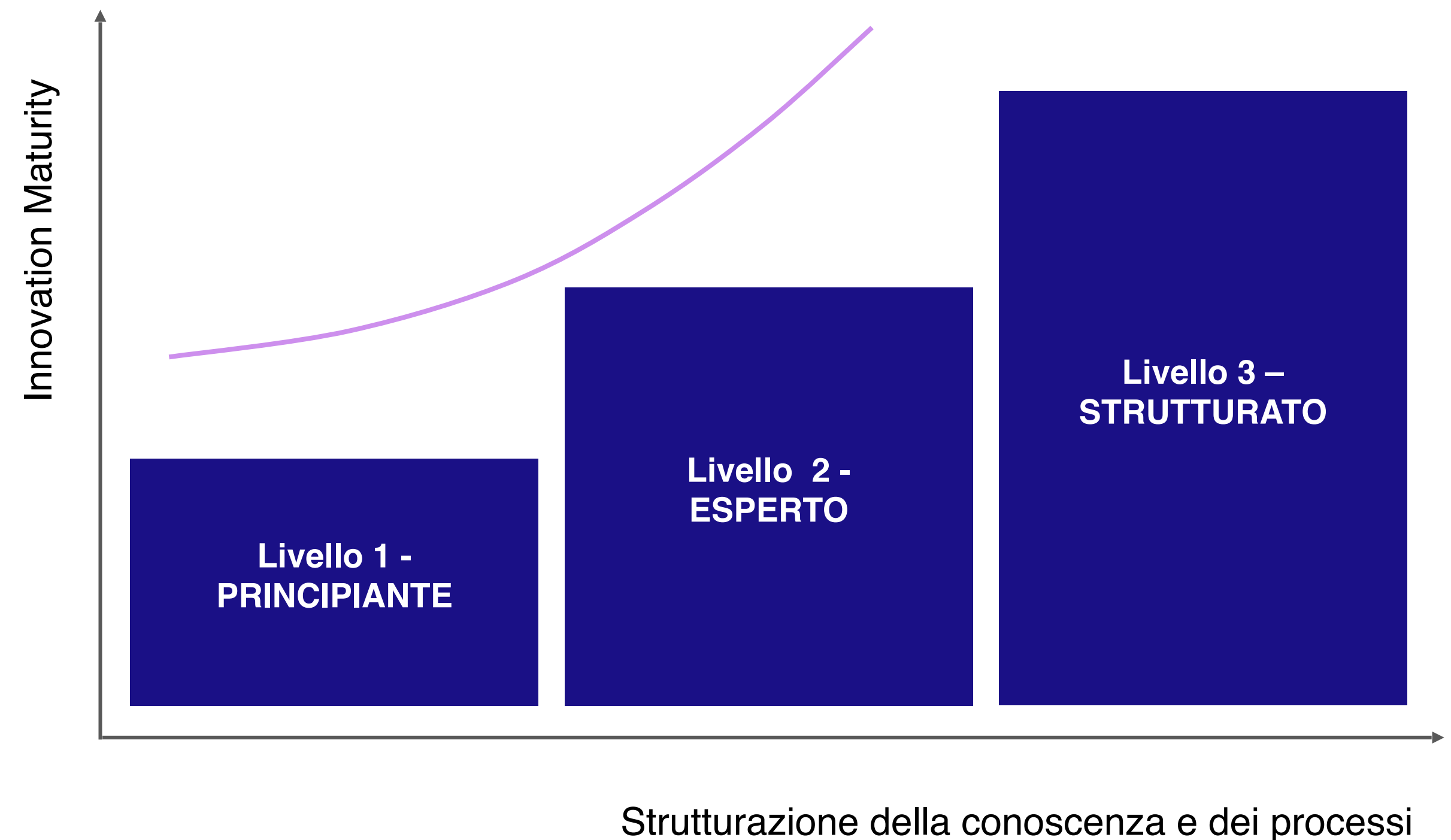
- Comprendere il valore dell'innovazione
- Identificare le opportunità iniziali
- Formare un team dedicato
- Sviluppare una strategia di innovazione

ESPERTO

- Sviluppare e migliorare i processi per la gestione delle idee innovative
- Definire obiettivi di visione a lungo termine
- Avere un sistema strutturato di gestione delle idee

STRUTTURATO

- Gestire l'innovazione come un portafoglio di iniziative
- Creare partnership con organizzazioni esterne
- Monitorare e misurare le performance dell'innovazione (KPI strategici)



Il portafoglio di offerta integrato per abilitare l'Innovazione

VENTURE CAPITAL FUNDS & ACCELERATORS

INNOVATION STRATEGY

Supporto alla
definizione di
strategia,
organizzazione e
misurazione
dell'impatto
dell'innovazione

TRANSFORMATION & EMPOWERING

Sviluppo cultura
dell'innovazione e
mindset
imprenditoriale in
azienda

ECOSYSTEM DEVELOPMENT

Presidio dell'intera
filiera
dell'innovazione
dalla ricerca
all'imprenditoria

CORPORATE VENTURING

Abilitazione delle
connessioni tra
Corporate e
Startup



Il portafoglio di offerta integrato per abilitare l'Innovazione

VENTURE CAPITAL FUNDS & ACCELERATORS

INNOVATION STRATEGY

Innovation
Assessment

Innovation
Governance

Innovation
Portfolio Mng

TRANSFORMATION & EMPOWERING

Talent Up-Skill
& Re-Skill

Executive
Programs

Intrapreneurship

ECOSYSTEM DEVELOPMENT

Entrepreneurial
Training

Incubation
Programs

Acceleration
As a Service

CORPORATE VENTURING

Corporate
Venture Clienting

Corporate
Venture Building

Corporate
Venture Capital



Le referenze per area di offerta

VENTURE CAPITAL FUNDS & ACCELERATORS

INNOVATION STRATEGY



TRANSFORMATION & EMPOWERING



ECOSYSTEM DEVELOPMENT



CORPORATE VENTURING



Success Cases – Innovation Strategy



Nippon Gases

- **Innovation Training:** Executive coaching per la definizione dell'innovation strategy
- **Progettazione della Business Unit Innovazione:** Governance e KPI
- **Strutturazione del Piano Operativo** e supporto all’Execution di Programmi di Open Innovation (Corporate Intrapreneurship)



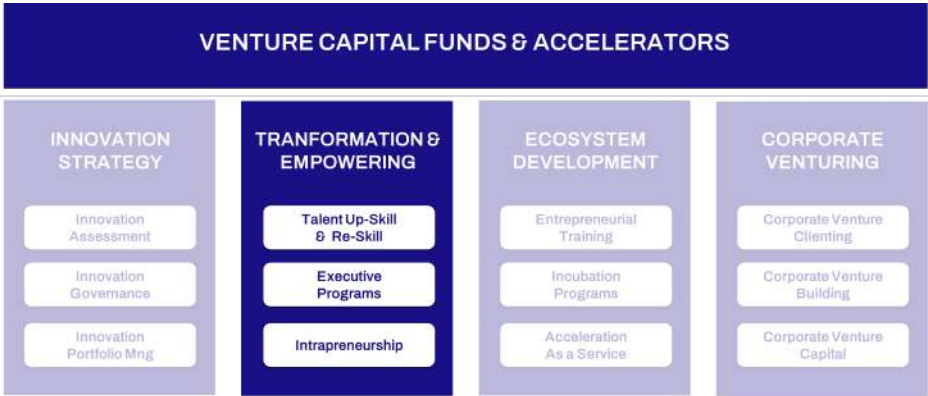
IRCSS - Stella Maris

- **Definizione della Governance di Innovazione** attraverso engagement e commitment del Top Management
- **Co-design della strategia di innovazione** condiviso con Opinion Leader di ateneo (professori, ricercatori e tecnici)
- **Strutturazione del Piano Operativo** delle attività da implementare (Roadmap)



Success Cases – Transformation & Empowering /1

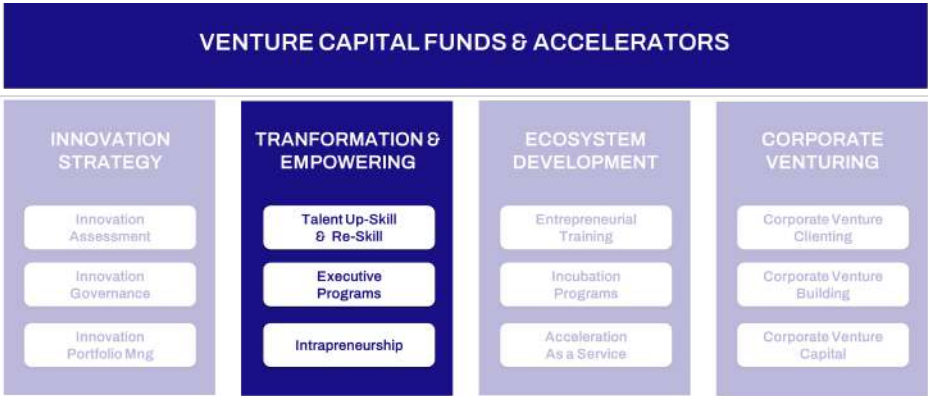
50+ programmi in 5 anni insieme alle principali Corporate italiane



	CIP Full	3 EDIZIONI	630 PROGETTI CANDIDATI	15 PROGETTI ACCELERATI
	CIP Full	650 IDEE RACCOLTE	24 PROGETTI INCUBATI	3 SOLUZIONI ADOTTATE
	CIP Full	781 IDEE RACCOLTE	29 PROGETTI INCUBATI	3 PRODOTTI SUL MERCATO
	Problem Validation	2 EDIZIONI	40 PERSONE COINVOLTE	8 PROGETTI PROPOSTI
	CIP Full	25 IDEE RACCOLTE	3 PERSONE COINVOLTE	20 PROGETTI PROPOSTI
	Problem Validation	5 EDIZIONI	100+ PERSONE COINVOLTE	20 PROGETTI PROPOSTI

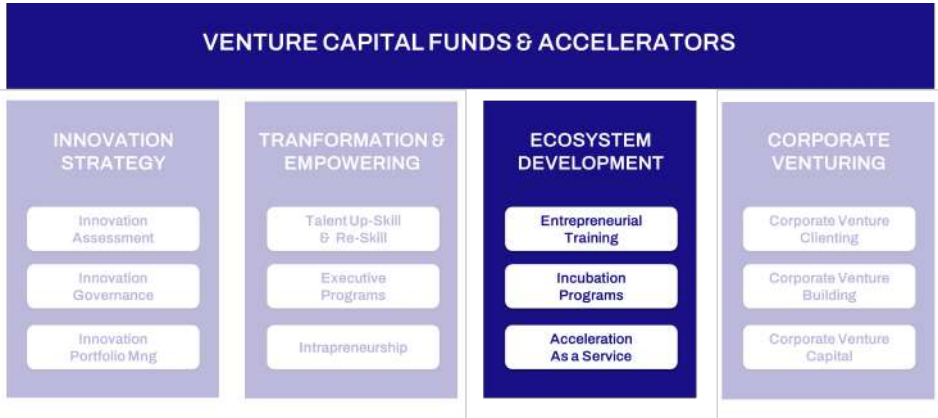
Success Cases – Transformation & Empowering /2

50+ programmi in 5 anni insieme alle principali Corporate italiane



	CIP Full	3 EDIZIONI	50+ PROGETTI CANDIDATI	36 PROGETTI INCUBATI
	Call 4 Ideas	2 EDIZIONI	200+ PERSONE COINVOLTE	40 PROGETTI PROPOSTI
	CIP Full	2 EDIZIONI	80+ PERSONE COINVOLTE	24 PROGETTI INCUBATI
	CIP Full	100+ PERSONE COINVOLTE	32 PERSONE FORMATE	12 PROGETTI INCUBATI
	Call 4 Ideas	1 EDIZIONE	200+ PERSONE COINVOLTE	40 PROGETTI PROPOSTI

Success Cases – Ecosystem Development /1



Entrepreneurial Training

LUISS USF



Sostenere lo sviluppo del mindset imprenditoriale degli studenti attraverso un programma di formazione e incubazione finalizzato al trasferimento del know-how necessario.

6 edizioni
+300 studenti formati
+65 progetti sviluppati

Incubation / Acceleration as a service

Incubatore UniFi



Promuovere il mindset imprenditoriale tra i ricercatori universitari aiutando a trasferire le idee dalla ricerca al mercato e consentendo la nascita di startup e spin-off.

Collaborazione attiva dal 2018
20 call4Ideas
194 progetti ammessi
69 spin-off

TEXT – UNI TOR VERGATA



Formare studenti e dottorandi dei Dipartimenti di Ingegneria per promuovere la nascita di nuove realtà imprenditoriali in ambito IoT – 5G.

1 edizione
4 Team
Team up con Sapienza e LUISS
+20 studenti formati

CTE - AcceleraImpresa

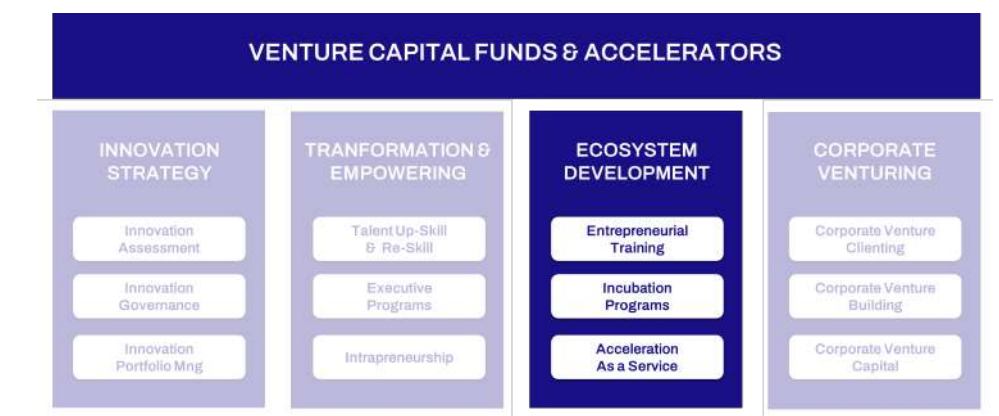


Programma di Accelerazione PoC driven con Roma Capitale: smart mobility, industria 4.0 e servizi urbani innovativi.

3 batch di accelerazione
30 startup accelerate
8 PoC attivati

Success Cases – Ecosystem Development /2

Acceleration
As a Service



Mission

Promuovere la crescita di business di Startup e Spin-Off costituite nella Regione Lazio e nel Sud Italia

Il programma e il nostro ruolo

Téchne è il programma di accelerazione rivolto a startup e spin-off di emanazione accademica e della ricerca, promosso dallo Spoke 2 del Rome Technopole e gestito da Zest.

Dal 2023 abbiamo supportato il RMT nelle attività di setup e delivery del programma di accelerazione, coordinando il gruppo di lavoro «Business Acceleration and Venture Capital» composto da più stakeholder del Rome Technopole.

Il programma è articolato in:

- Call4Startup
- Selezione delle Startup in target
- Formazione a mentor del gruppo di lavoro
- Formazione e Mentorship verso le startup
- Organizzazione di eventi di networking di fine percorso

3
Edizioni

+50
Application
raccolte

20
Startup
accelerate

7
Mentor RMT
coinvolti



Success Cases – Ecosystem Development /3

Entrepreneurial
Training



Mission

Generare impatto dalla ricerca trasferendo mindset imprenditoriale a ricercatori del FP7

Il programma e il nostro ruolo

SpinOut! è un percorso di formazione e coaching supportato dall'AI per trasformare la ricerca in innovazione.

Zest ha affiancato il Rome Technopole in un primo percorso pilota di valorizzazione del know how di 4 progetti di ricerca in ambito Salute e BioPharma.

Questa prima esperienza terminerà a Luglio con un evento di presentazione in cui i 4 Team presenteranno i propri pitch ad una platea di Stakeholder (Corporate e Investitori)

Progettazione della seconda edizione:

- Call 4 Research Team
- Selezione di massimo 10 progetti di ricerca
- Formazione e Coaching
- Utilizzo di tool di AI strutturare l'idea iniziale, accelerare le attività dei Team



1
Edizione
(in corso)

4
Progetti di
Ricerca

+10
Ore di
formazione

+10
Ore di
mentorship



Success Cases – Ecosystem Development /4

Entrepreneurial Training

HUMAN KNOWLEDGE LAB – IRAQ



L’HKL è un programma che ha avuto l’obiettivo di identificare, supportare e promuovere l’innovazione nei settori di agricoltura, energia e acqua in Iraq e creare un circolo virtuoso di connessioni tra gli ecosistemi privati, accademici, finanziari ed istituzionali di Italia e Iraq

Obiettivi della collaborazione:

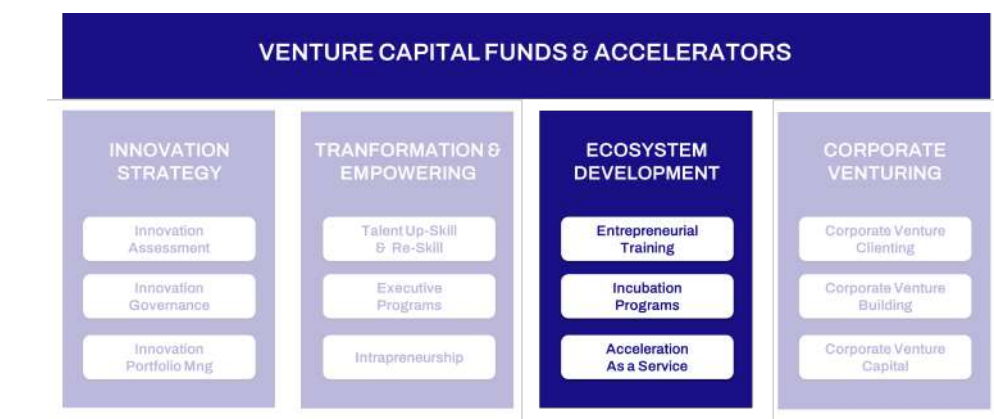
Permettere ai candidati selezionati di acquisire le tecniche necessarie per sviluppare una mentalità imprenditoriale e generare nuovi concept di business.

Coinvolgimento delle comunità locali

Coinvolti centinaia di partecipanti in diverse regioni promuovendo la collaborazione intersettoriale e l’allineamento istituzionale.

Programmi ad alto impatto e creazione di nuove imprese

Formati oltre 300 studenti, sviluppati più di 65 progetti, accelerate oltre 50 startup e spin-off, e attivati 69 spin-off a partire da 194 progetti di ricerca.



SCALING THE SOCIAL ENTERPRISE - JORDAN



Il progetto ha supportato Save the Children Jordan nello sviluppo e potenziamento di un’impresa sociale nata per garantire l’accesso a un’educazione prescolare inclusiva nelle aree più vulnerabili della Giordania, promuovendo al contempo l’imprenditorialità femminile.

Obiettivi della collaborazione:

Valutare la sostenibilità economica del modello di impresa sociale, supportare i fondatori nello sviluppo di competenze imprenditoriali attraverso strumenti tipici delle startup e scalare il modello sia a livello nazionale che in altre regioni.

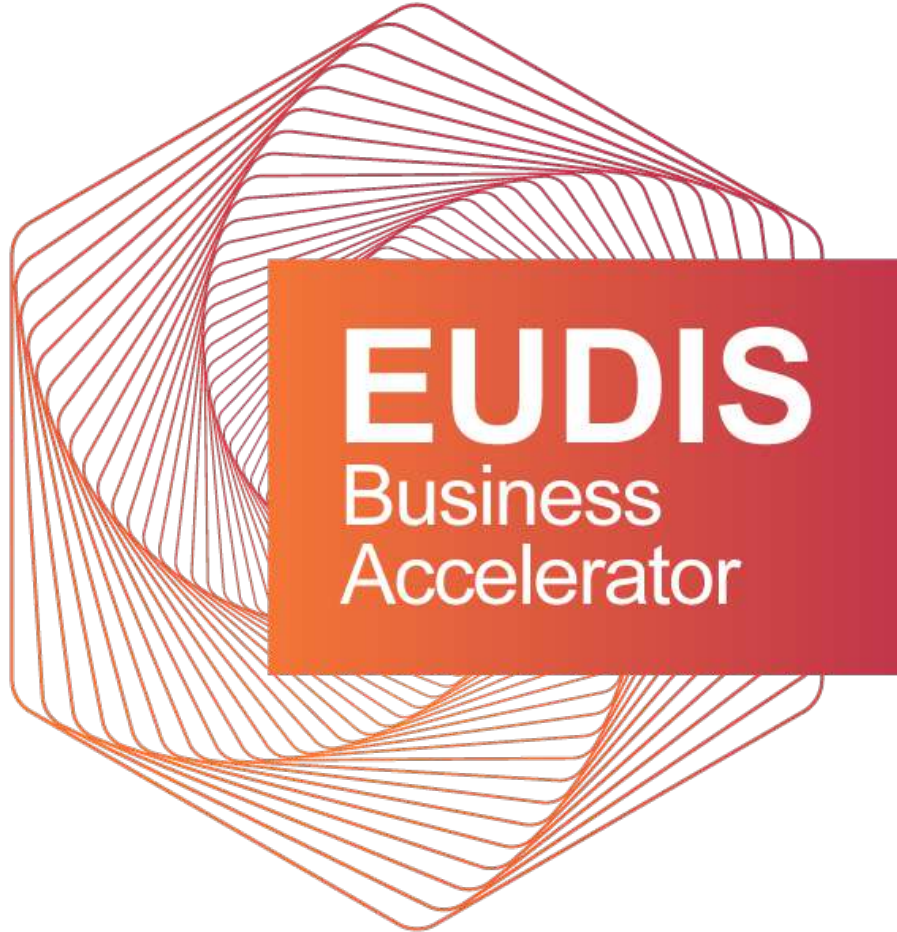
Impatto culturale ed economico

Diffusa mentalità imprenditoriale negli ecosistemi locali, valorizzati talenti in contesti svantaggiati e contribuito alla crescita di comunità imprenditoriali orientate all’innovazione.

Success Cases – Ecosystem Development /5



EUDIS Business Accelerator



EUDIS Business Accelerator è un programma della durata di **8 mesi** progettato per rafforzare l’ecosistema europeo dell’innovazione nel settore della difesa, supportando start-up e scale-up in tutta l’UE e in Norvegia.

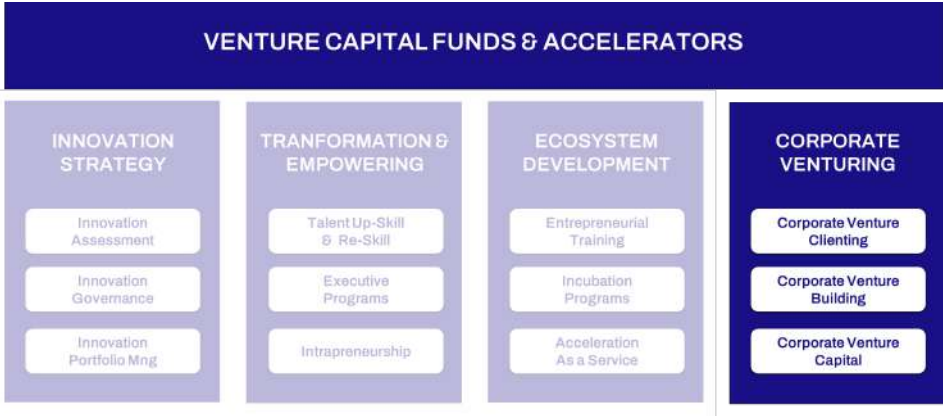
Focus del programma: EUDIS offre formazione, coaching, accesso a strutture di test e un coinvolgimento diretto con utilizzatori finali del settore difesa, grandi aziende e investitori.

Il programma migliora la comprensione del contesto della difesa da parte delle imprese, rafforza la loro preparazione agli investimenti e amplia il loro network strategico.

Obiettivi di collaborazione: L’obiettivo è valorizzare le aziende selezionate, supportandole nello sviluppo di soluzioni avanzate legate alla difesa, nel miglioramento della capacità di commercializzazione e nell’accelerazione dell’innovazione dual-use all’interno dell’Ecosistema della Difesa Italiano.



Success Cases – Corporate Venturing /1



Corporate Venturing

OPT4Rail

MISSION

Ottimizzazione e automazione della gestione della circolazione e dell'esercizio dei treni in grandi strutture ferroviarie quando si verificano eventi critici.



IL PROGRAMMA E IL RUOLO DI ZEST

Identificare e sviluppare soluzioni per abilitare la tempestività e la gestione ottimale delle situazioni critiche, riducendo inefficienze e interruzioni
Abbiamo condotto un'attività suddivisa in 2 macro-attività:

- Analisi di benchmark internazionali
- Ricerca e selezione di soluzioni innovative da integrare nel contesto RFI
- Sperimentazione (in corso)

NUMERI CHIAVE

Benchmark su 11 Operatori nazionali e internazionali
27 Startup in target
7 startup selezionate
2 PoC attivati

Corporate Accelerator

Business Innovation Factory



MISSION

Accelerazione del business e validazione delle tecnologie per le startup con soluzioni in grado di ampliare l'offerta di servizi di Leonardo (Aerospazio, Difesa e Sicurezza).

IL PROGRAMMA E IL RUOLO DI ZEST

Selezionare le soluzioni con il maggior potenziale per il business di Leonardo, supportandone la crescita attraverso un percorso di accelerazione e validazione tecnologica su misura.

Settori verticali di ricerca:

- Sistema autonomo
- Servitizzazione
- Sicurezza informatica e networking
- Simulazione e gamification

NUMERI CHIAVE

2 Lotto di accelerazione
500+ applicazioni
22 startup accelerate
8 PoC attivati
2 Investimenti successivi

The Hub





THE HUB: L'INNOVAZIONE «IL POSTO DOVE ESSERE»

400+

Eventi tenuti nel 2024
in un ecosistema in crescita

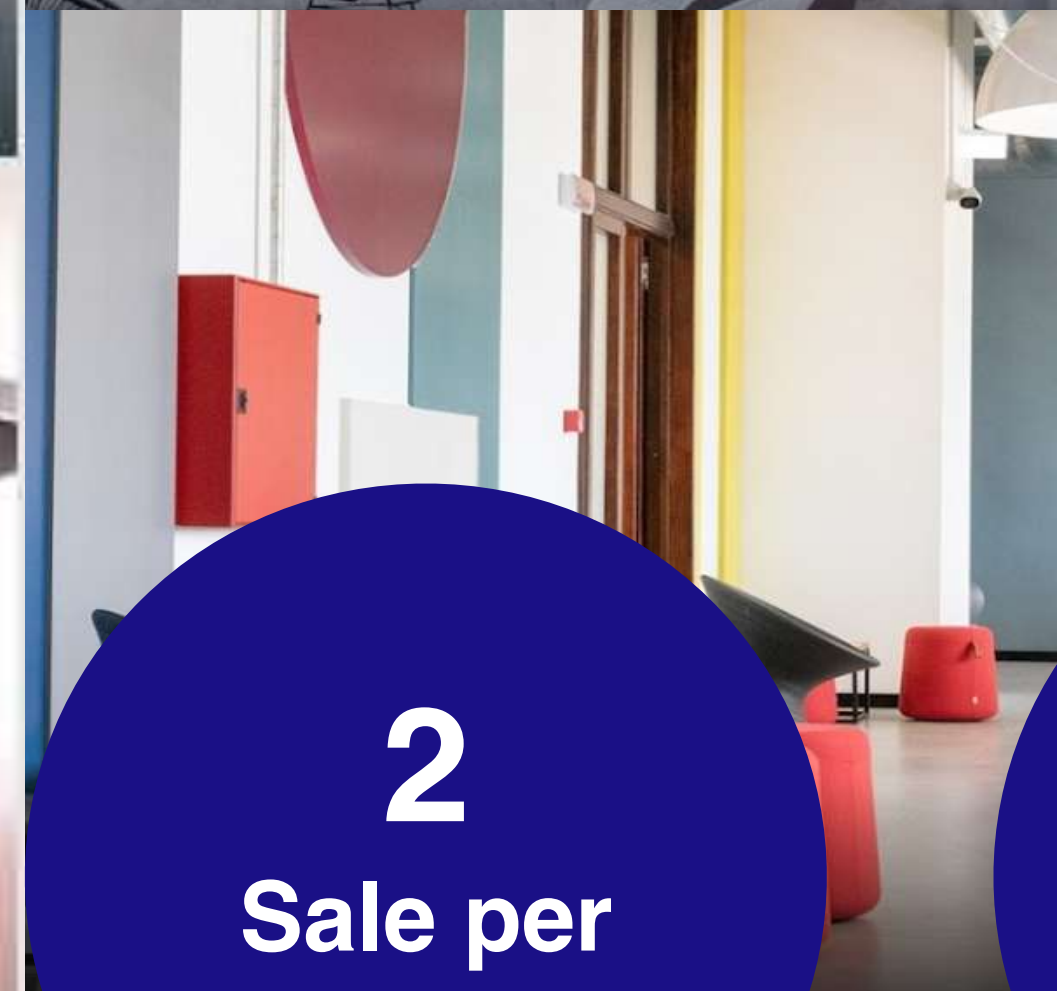
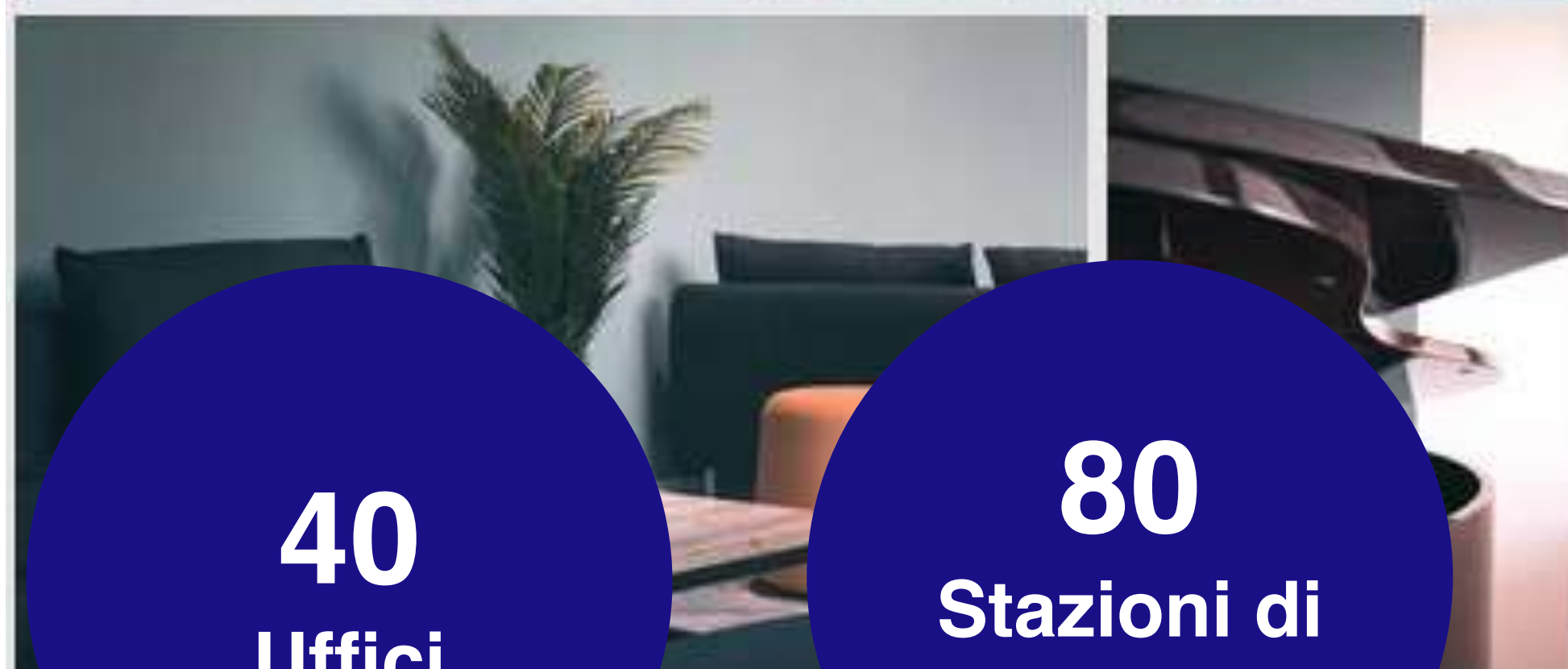
9.000
Sqm

50+
Startup &
Aziende
in residenza

∞ Meta
Binario F

42 | ROMA
Luiss
42 Roma
LUISS

The Hub: l'innovazione «il posto dove essere»



40
Uffici

80
Stazioni di
Coworking

2
Sale per
Eventi

2
Sale
Corporate

350
Persone
presenti
quotidianament
e



Impatto ESG



4 QUALITY EDUCATION



PARTNERSHIPS CON LE UNIVERSITÀ

PROGRAMMI DI IMPRENDITORIALITÀ

FORMAZIONE IN ACCELERAZIONE

MENTORSHIP UNIVERSITARIA

10 REDUCED INEQUALITIES



54 INVESTIMENTI IN STARTUP NEL 2024

€4M INVESTITI IN STARTUP NEL 2024

OLTRE 150 STARTUP ACCELERATE NEL 2024

Zest
7 SDGs
Impact

5 GENDER EQUALITY



PROMOZIONE DELL'INCLUSIONE E DELLA DIVERSITÀ
SUSTAINABILITY ACCELERATOR

PROGRAMMA DI EMPOWERMENT FEMMINILE

9 INDUSTRY, INNOVATION AND INFRASTRUCTURE



OLTRE 31 PROGETTI DI INNOVAZIONE APERTA

OLTRE 150 STARTUP ACCELERATE NEL 2024

7 PROGRAMMI DI ACCELERAZIONE

12 RESPONSIBLE CONSUMPTION AND PRODUCTION



ACCELERATORE CLEANTECH

ACCELERATORE PER LA SOSTENIBILITÀ

8 DECENT WORK AND ECONOMIC GROWTH



54 INVESTIMENTI IN STARTUP NEL 2024

€4M INVESTITI IN STARTUP NEL 2024

OLTRE 150 STARTUP ACCELERATE NEL 2024

11 SUSTAINABLE CITIES AND COMMUNITIES



ACCELERATORE CLEANTECH

MOBILITÀ SOSTENIBILE

OLTRE 30 STARTUP CON IMPATTO AMBIENTALE LANCIATE



Gennaio 2026

Company Profile

ESG Impact



Grazie

www.zestgroup.vc